

Maximiser la valorisation avant transmission

De la stratégie à l'implémentation — un accompagnement piloté et mesuré





NOTRE APPROCHE

Sécuriser la décision. Protéger l'humain. Réussir l'atterrissage.

Hors finance & juridique

Nous intervenons **hors finance** (expert-comptable) et **hors juridique** (avocats), en **complément** des experts.

Notre rôle

Clarifier, structurer, préparer, mettre en mouvement, tenir la cadence, réduire le risque humain & opérationnel.

Sparring partner

Nous sommes le **sparring partner** de l'entrepreneur dans les phases critiques : LOI, DD, closing, prise de fonctions.

Outils la décision Go / No-Go

Nous outillons la décision **Go / No-Go** par une lecture "terrain" : dépendance dirigeant, équipe, clients, process, culture.

Human driven performance — l'innovation par l'action

- Écouter avant de conseiller
- Expérimenter avant de généraliser
- Avancer pas à pas, avec un cadre clair
- Mettre les équipes en action, pas en présentation
- Rendre visible : décisions, arbitrages, plan d'exécution



NOTRE METHODE

Au cœur de la création de valeur

Nous accompagnons les dirigeants dans une approche intégrée — stratégie, exécution, pilotage et autonomie.

1

Stratégie

Plan de valorisation structuré

2

Implémentation

Activation concrète des leviers

3

Pilotage

Performance kpi

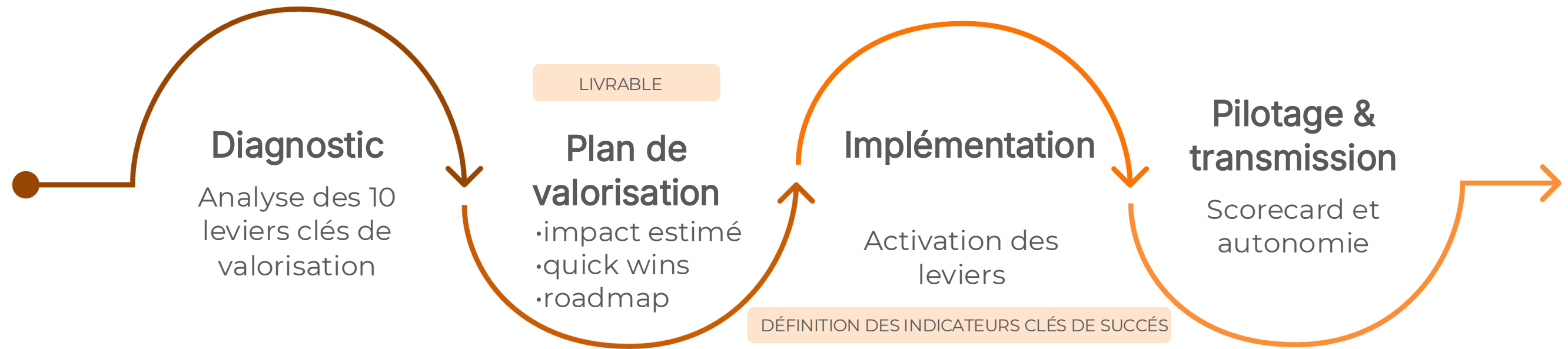
4

Transmission

Compétences transférées aux équipes

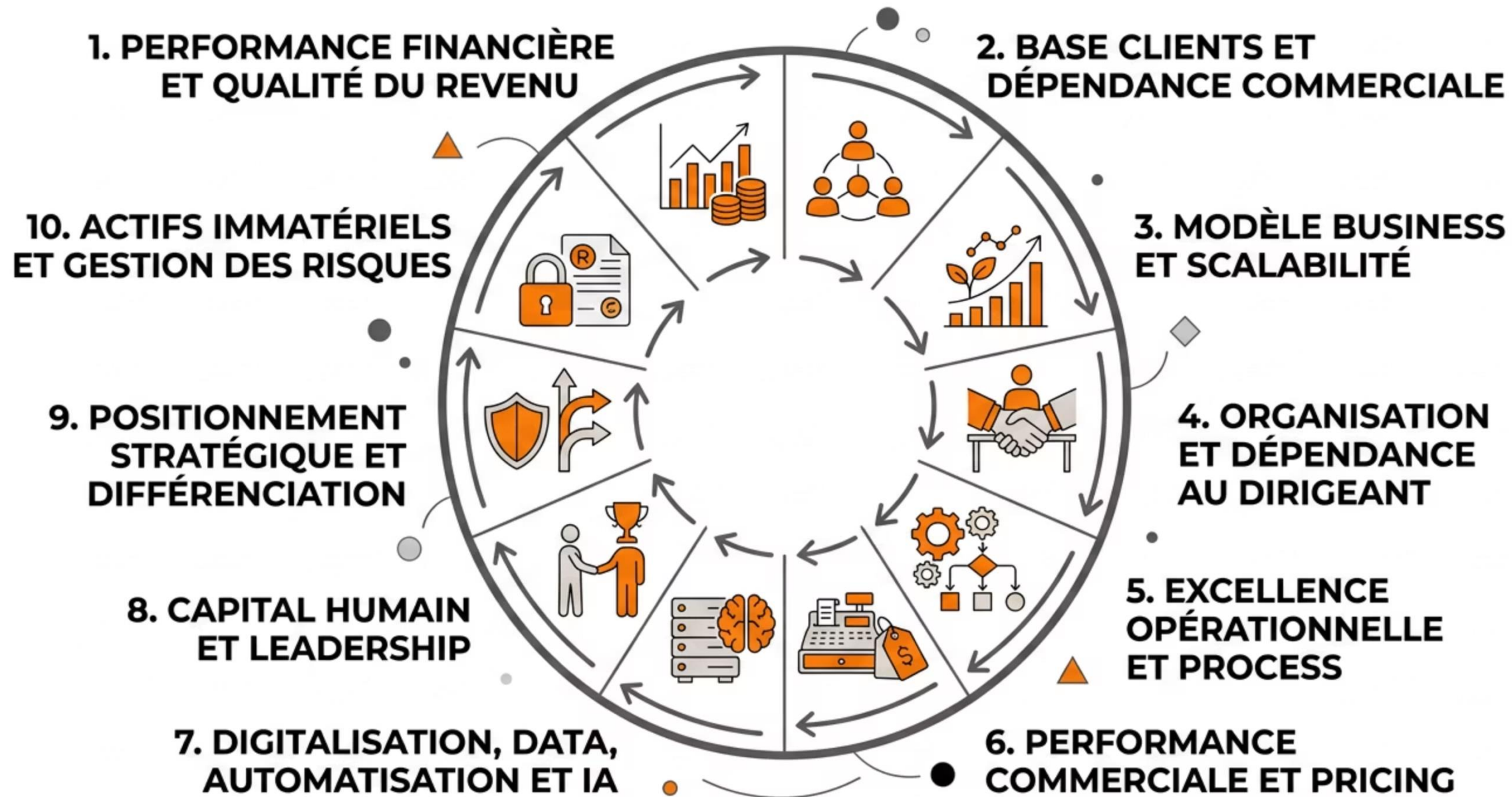
De la lucidité à la création de valeur

Notre approche globale se déploie en 4 étapes séquentielles et mesurables.



Chaque étape produit un livrable concret, du diagnostic initial jusqu'à l'autonomie complète des équipes.

Diagnostic : Les 10 leviers clés de valorisation





Activation des leviers — Implémentation

Structuration stratégique et opérationnelle

Performance commerciale, pricing, optimisation des process, organisation et rôles clés.

Transformation digitale

Déploiement CRM / ERP, automatisation des tâches, IA pragmatique, structuration data.



Piloter la création de valeur

Dashboard - KPIs suivis (exemple non exhaustifs)

- EBITDA & marge
- LTV clients
- Performance commerciale

Rituels de gouvernance

- Weekly suivi opérationnel
- Comité mensuel
- Scorecard & arbitrages

- ✓ Co-Pilotage par les responsables désignés jusqu'à complète autonomie

Une mécanique simple et lisible — Gouvernance



Sponsor dirigeant

Point de contact principal, garant des arbitrages et de la vision.



Weekly 30 min

Suivi opérationnel rapide, canal asynchrone disponible en continu.



Comité mensuel 90 min

Revue stratégique, scorecard, décisions clés.



Confidentialité

Toutes les informations partagées restent strictement confidentielles.

Une équipe d'experts dédiée à la structuration et à l'optimisation des dispositifs d'aides pour une réduction de vos couts de transformation

- Montage et composition des dossiers
- Combinaison optimale des aides disponibles
- Suivi administratif et coordination

Une approche fluide, intégrée à l'accompagnement, sans complexité pour le dirigeant

Certifiées par le Ministère de l'économie

Diagnostic

- Fit 4 AI
- Fit 4 Innovation

Accompagnement au déploiement

- Aides au conseil
- SME Packages

Fit4Innovation : 50 % de subsides pour un diagnostic stratégique et d'excellence opérationnelle de 15 000 € et 25 à 50 % pour la phase d'implémentation avec un budget illimité

Fit4AI : 50 % de subsides pour des programmes stratégiques avec un budget maximal de 100 000 €

Aides au conseil et SME Packages : mise en œuvre de nouveaux services, ou des solutions digitales ou d'intelligence artificielle

Notre équipe, **vos alliés** de la transition

Une équipe pluridisciplinaire dédiée à sécuriser votre parcours de transmission, en alliant expertise stratégique et accompagnement humain. Chaque expert intervient sur son levier avec un objectif de transmission des compétences en interne.



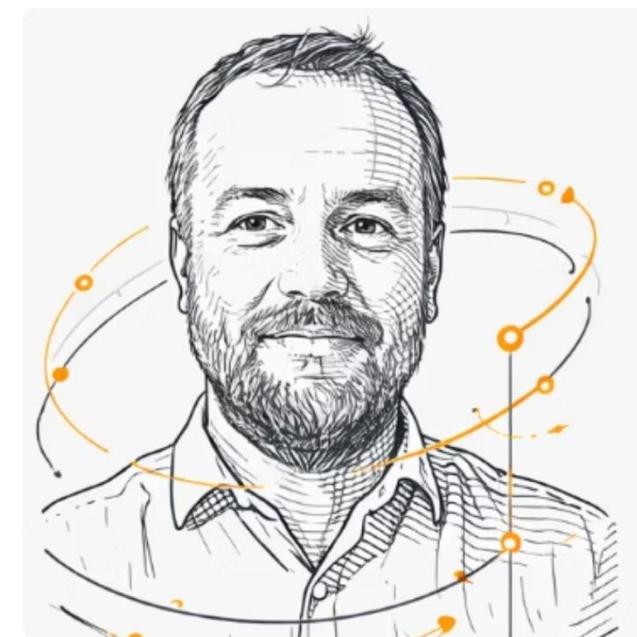
Marjorie Voghi

Expertise en Value proposition, stratégie
et change management



Florent Cochet

Expert en transformation, digitalisation et
gestion de projet



Romain Tisné

Coach certifié pour dirigeants et collectifs,
expert en facilitation, résolution de
problèmes et prise de décision

Key Contact

Marjorie VOGHI

+352 691 260 013

Marjorie.voghi@ublooming.lu

Membre du collectif weare Advisors

